FOR DECISION MAKERS • OWNERS • PROCUREMENT

选型对照：云考勤薪资白标 vs EPORDO Connect 第三方接入

帮助判断：采用现成可贴牌的考勤薪资系统，还是通过 Connect 把设备接到自有 / 自研业务系统。两条路径目标不同，没有绝对优劣——关键是匹配产品边界、团队能力与上线节奏。

TWO PATHS

先分清：业务系统，还是设备连接层

很多项目同时想「快速卖软件」和「保留自己的系统」。拆成两条路径更清晰。

PATH A • WHITE-LABEL

云考勤 / 薪资白标

现成劳动力管理业务系统，可换成您的域名与品牌对外交付。公开资料支持独立域名入口，更高档位可换 Logo / 配色 / 语言时区等。平台托管、证书与升级由服务方处理（以合同为准）；您侧重销售、推广与客户服务。

- 交付：可运营的业务系统 + 可选贴牌门户
- 少做：研发、机房、版本维护、底层排障
- 边界：能力以云考勤产品线为准

PATH B • CONNECT

EPORDO Connect 接入

设备连接与集成平台：纳管设备、同步凭证、采集事件、下发命令，经 REST / Webhook / MQTT 交给客户应用。会员、排班、薪资、票务等规则由您的系统实现——Connect 提供设备侧事实与可控执行能力。

- 交付：标准化连接层 + 开发者接口 / 运维门户
- 需要：后端联调或集成商支持
- 边界：不是成品考勤引擎，也不做白标业务软件

资料：epordo.com 白标方案页与云考勤解决方案；Connect / P 系列见产品介绍与接口说明书。规格与商务以合同为准。

MATRIX

决策者最常问的对照

问题	白标云考勤 / 薪资	EPORDO Connect
对外交付物	带品牌的考勤 / 排班 / 报表等业务软件	设备事件与命令能力；业务 UI 在您系统
自建研发	通常不必；跟随 EPORDO 产品更新	通常需要后端联调与业务开发
服务器运维	平台托管（公开资料；以合同为准）	Connect 云侧由平台运营；自有业务系统自管
品牌	域名 + 可选深度贴牌（Bronze / Silver）	终端用户品牌在您的应用中体现
上线速度	更快，可直接开户演示销售	取决于集成与开发周期
差异化深度	产品线内标准场景	更高：规则完全自控
技术栈	使用现成系统	您选栈：REST / Webhook / MQTT
成本结构	授权 / 服务费为主，研发资本开支低	集成与自研人力占比高，换控制权
主要风险	受产品路线与功能边界约束	工期、联调质量、人员维护

CHECKLIST

开会前四步

01
定义交付物
客户买的是考勤软件，还是接到自有系统的设备能力?

02
盘点团队
有无稳定后端？没有则白标更稳；有则 Connect 能做深。

03
算时间账
要数周可成交？偏白标。有数月集成预算？再评 Connect。

04
规则归属
规则必须完全自控 → Connect；可接受标准能力 → 白标。

SCENARIOS

六种常见情况

用于讨论，不构成唯一答案。同一集团也可：标准客户走白标，特殊项目走 Connect。

01 • 渠道想马上卖软件

缺研发，要的是能登录排班看报表的成品。

更倾向：白标

02 • 已有 HR / ERP

只要把打卡 / 通行事实送进现有系统。

更倾向：Connect

03 • 会员 / 场馆业态

核心是会籍扣次、票务，不是排班算薪。

更倾向：Connect + 自有业务

04 • ISV 行业套件

主卖考勤可白标；物业/教育/MES 等偏 Connect。

先问：主数据是否必须自研?

05 • 多客户贴牌转售

要给不同客户独立品牌入口与溢价。

更倾向：白标

06 • 既要快又要深

短期白标拿单，并行 Connect 做自有系统。

可组合：先约定数据归属

FAQ 摘要：白标可做品牌层定制，但不是任意 PaaS；Connect 仍由平台运营连接层，业务系统需自建；两套可并行但勿混淆承诺；硬件均按各产品线支持清单选型。

用一次需求沟通锁定路径

请准备：目标客户是谁、对外交付什么界面、团队是否有后端联调。据此安排白标档位或 Connect 试用。

官网：epordo.com
白标：epordo.com/solutions/cloud-attendance-white-label-branding-solution/
Connect：connect.24hoursonlinesys.com
WhatsApp：0086 186 6533 2487
Email：sophia@securiticn.com

© EPORDO · 2026